

As 3 Melhores Maneiras de Ganhar Dinheiro na Internet

Trabalhando em Casa

Por Rogerio Job

© Copyright 2004/2009 Rogerio Job - Direitos Reservados

Direitos de Revenda e Distribuição deste Ebook

Parabéns!!! Agora você é proprietário dos Direitos de Revenda e Distribuição deste ebook!

Sendo assim, você pode distribuir ou revender este ebook pelo preço que desejar e ficar com **100% dos lucros!** Você também pode distribuir este ebook como bônus e acelerar a venda de um outro produto. Poderá oferecer este ebook como brinde para quem assinar sua lista de emails (Ezine ou Newsletter) e muito mais. Você tem livre escolha e centenas de maneiras de ganhar dinheiro com este ebook! A única restrição é que não é permitida a modificação do conteúdo deste ebook, combinado?

Qualquer um que deseje iniciar um negócio online já se viu diante deste dilema. O conceito de que na internet é possível ficar rico da noite para o dia só deixa as pessoas ainda mais confusas, pois embora seja realmente possível ganhar bastante dinheiro na internet, ele só vem depois que você realiza um bom trabalho.

Uma palavra de precaução

Antes de prosseguirmos, é preciso fazer uma distinção entre as verdadeiras oportunidades e as armadilhas que infelizmente infestam a internet.

As informações que você verá a seguir é de como iniciar um negócio online sério, não algo milagroso do tipo "fique rico do dia para noite".

Como você já deve ter ouvido falar, o único lugar em que o dinheiro vem antes do trabalho é no dicionário. Para ganhar dinheiro de verdade na internet, você precisa criar um site ou blog e construir uma lista de endereços de e-mail. Não há milagres ou mágica.

Mas a ótima notícia é que, uma vez que você tenha aprendido a realizar o trabalho, pode usar os recursos da internet para fazer **seu site trabalhar 96% no piloto-automático** (com a ajuda de autoresponders, site de buscas, pop ups, afiliados, etc.) e multiplicar constantemente seus lucros de forma que eles estarão sempre aumentando, independente de você estar trabalhando ou não.

E outra boa notícia é que todos os métodos de ganhar dinheiro na internet que você conhecerá neste ebook não exigem a manufatura de produtos, gastos com matéria prima, aluguel de escritório ou qualquer outra despesa que envolve um negócio "tradicional". De fato, você poderá iniciar um negócio trabalhando em casa e investindo muito pouco ou até mesmo investindo apenas seu tempo.

Então vamos logo às 3 melhores maneiras de ganhar dinheiro na internet:

Maneira #1:

Promovendo Produtos e Serviços de outros Sites (Programas de Afiliados)

Participar de um Programa de Afiliados é a maneira mais rápida de iniciar um negócio online. Tudo que você precisa é um computador conectado a internet e a habilidade básica para enviar e-mails, navegar e, mesmo que não tenha habilidade para criar sites, poderá simplesmente criar um blog para divulgar os produtos, usando um serviço gratuito como o [Blogger](#) ou o [WordPress](#).

Só para ilustrar como funciona um programa de afiliados, imagine o seguinte cenário: suponhamos que você seja um apreciador de cinema. Seus amigos, sabendo que você entende deste assunto, pedem que você recomende a eles um bom filme. Você recomenda um bom filme. Eles vão ao cinema e assistem ao filme. Então a companhia de cinema deposita algum dinheiro em sua conta (comissão), agradecendo à você por você ter indicado o filme. Você pode imaginar isso?

Pois é exatamente isso que acontece num programa de afiliados. A única diferença é que tudo é online.

Num programa de afiliados, tudo que você tem a fazer é recomendar os produtos de um site ou companhia para receber uma comissão cada vez que uma compra é concretizada. Você pode recomendar produtos através do seu site ou enviando e-mails em massa (newsletters, ezines, boletins, etc). Você disponibiliza um link (ou banner) em seu site ou e-mail, recomendando o produto e cada vez que alguém clica neste link e compra o produto, você ganha sua comissão em dinheiro.

Esta é uma grande oportunidade de ganhar dinheiro na internet, pois não há nenhum risco envolvido e você não terá a preocupação de produzir, vender, entregar, atender clientes, dar suporte, etc. O melhor de tudo isso é que os programas de afiliados (os sérios e honestos) não cobram nenhuma taxa para que você participe deles.

De acordo com o relatório 2003/2004 da revista Entrepreneur.com, cerca de 21% das vendas online no mundo foram feitas através da recomendação de afiliados. Este número é impressionante pois isto significa que 21% das vendas online de todo o planeta (imagine quanto dinheiro?) gerou renda para afiliados - pessoas comuns como eu e você - que souberam aproveitar uma oportunidade que passa despercebida da maioria dos internautas.

Mas antes de se empolgar e entrar para qualquer programa de afiliados, estude o que ele oferece.

Para escolher o melhor programa de afiliados para participar, você deve observar as seguintes questões:

Questão #1:

O produto que você recomendará através do programa de afiliados é um produto que você mesmo usaria?

É importante que você recomende somente produtos nos quais você confie. Você deve recomendar apenas produtos que você mesmo usa ou usaria, e fazer isso de boa fé, da mesma maneira que recomendaria algo para seu melhor amigo.

Particularmente, recomendo que você compre um dos produtos do site o qual se tornou afiliado. Ao comprar o produto você poderá falar com propriedade dele e, obviamente, terá condições de fazer uma divulgação mais poderosa e convincente.

Questão #2:

A companhia que oferece o programa de afiliados é confiável?

Se as pessoas confiam em você irão confiar em cada produto que você recomenda. Então tenha certeza de que há um site honesto e confiável atrás do produto recomendado. Verifique se o site disponibiliza o endereço físico em suas páginas, telefone para contato, e-mail válido, etc. Infelizmente alguns sites não dão o atendimento adequado a seus clientes e alguns chegam ao cúmulo de entregar o produto com o atraso de dias.

Quando você recomenda um produto de outra companhia, sua reputação está em jogo. A reputação é a maior alavanca para o sucesso na internet, pois quando uma pessoa compra um produto e fica satisfeita, há pelo menos 35% de possibilidade que ela compre um outro produto recomendado por você. Associe-se apenas a empresas idôneas e a continuidade do seu sucesso estará assegurada.

Questão #3:

A companhia por trás do produto oferece garantias e um serviço de pós-venda?

Uma das melhores maneiras de conquistar a confiança dos clientes em potencial é tirando deles todo o risco de perder dinheiro comprando um produto. Isto só pode ser feito quando a companhia oferece uma garantia total de satisfação.

Observe no site de venda da companhia se os produtos oferecem uma garantia de reembolso e sob quais condições. Caso a companhia não ofereça uma garantia total em seus produtos, será mais difícil as compras se concretizarem - e você ganhar as comissões.

Questão #4:

A companhia que vende o produto, realmente sabe vender na internet?

Como um afiliado, sua parte será apenas a de recomendar um produto através de um link ou banner. O site ou companhia que oferece o produto é que deverá prover todas as informações que os clientes precisam para tomar a decisão de compra.

O seu site não deve ser um site de venda. Ele deve apenas despertar o interesse do visitante a ponto dele clicar no link e ir para o site de vendas. Claro que se seu site tiver um conteúdo bacana irá ajudar muito, mas na maioria das vezes você precisa apenas de um parágrafo como este:

"Recentemente descobri um provedor de hospedagem canadense, que oferece em seu plano básico,

30 GB de tráfego mensal, autoresponders, PHP, CGI, ASP e e-mails ilimitados. Você pode conferir, clicando em <http://www.existshost.com/click.php?xid=13>"

Você deve expor em poucas palavras os maiores benefícios do produto. Uma vez que os potenciais clientes cliquem em seu link de afiliados e acessem a página de venda, devem encontrar lá todas as informações de que precisam para tomar a decisão de compra.

Se o potencial cliente não encontrar facilmente todas as informações a respeito do produto ele obviamente não comprará. O site de vendas deve ser simples, de navegação fácil, repleto de informações sobre o produto, formas de pagamento, FAQ, e-mail de contato, etc.

Questão #5:

Quanto de comissão você irá ganhar em cada venda?

O pagamento de comissões varia muito de uma companhia para outra e você deve ter certeza de como será pago. Fatores que você deve considerar:

a) Quanto você irá ganhar em cada venda?

Procure por produtos que paguem uma alta porcentagem de comissão, caso contrário terá de se esforçar muito mais e realizar um grande número de vendas para ganhar dinheiro.

b) Você pode checar suas estatísticas em tempo real?

Um bom programa de afiliados deve oferecer todos os meios de seus participantes checarem suas estatísticas em tempo real. Os melhores programas notificam seus afiliados via e-mail sempre que uma venda é gerada através de seus links.

c) Em que período de tempo seus visitantes têm de comprar para você ser creditado por essa venda?

Um site de vendas é feito com o propósito de vender instantaneamente um produto, a partir do momento em que o visitante clica em seu link de afiliado. Mas na prática, não é isso que acontece. Muitas pessoas hesitam antes de comprar, querendo obter mais informações a respeito do produto para ter a certeza de estar fazendo um bom negócio. Isto é totalmente normal e compreensível.

Para rastrear os passos das pessoas que clicaram em seu link de afiliado mas ainda não compraram o produto, você deve ter certeza de que o programa de afiliados usa rastreadores de "cookies".

Cookies são pequenos arquivos que, neste caso, contém o número de identificação de afiliado do seu link (ID de afiliado). Este cookie, com seu "ID", é salvo no computador do futuro cliente e quando ele realizar a compra, meses depois dele clicar em seu link, uma comissão é creditada em sua conta de afiliado.

Em alguns programas de afiliados os cookies são configurados para permanecerem no computador do potencial cliente por 25 dias ou alguns meses. Escolha programas que mantenham cookies por pelo menos 3 meses.

Notas finais sobre Programas Afiliados:

Se você observar cuidadosamente todas as questões acima, com certeza escolherá os melhores programas de afiliados para participar.

Somente se associe a companhias e sites que respondam positivamente por pelo menos 99% das questões expostas acima. Assim você poderá ganhar dinheiro anos e anos como afiliado e ainda ter a certeza de estar prestando um excelente serviço aos visitantes do seu site.

Programas afiliados recomendados:

Riqueza

A porcentagem de comissão não é tão alta, mas alguns produtos tem um preço elevado, então a comissão se torna interessante.

Ganhe Dinheiro Online

Este site possui um programa de afiliados com produtos de qualidade e com alta demanda. Ao chegar no site acima, clique em "Programa Afiliados" (final da página).

Internet Promo Center

Programa de afiliados com produtos de qualidade e com alta demanda.

Maneira # 2:

Adquirindo e Vendendo Produtos com Direito de Revenda

Esta é outra forma bem fácil de iniciar um negócio na internet: você compra um produto (especialmente produtos digitais como softwares e infoprodutos) e ganha o direito de revendê-lo na internet.

Em outras palavras, isto significa que você compra apenas uma cópia de um produto e pode vender centenas e milhares de cópias.

Este é um negócio que você pode começar imediatamente, não precisa criar nenhum produto, tem altos lucros com poucas vendas e não há limites de cópias para você vender.

Existem milhões de sites envolvidos neste tipo de negócio, no Brasil e no exterior, e se você procurar no [Google](#) por “produtos com direitos de revenda”, encontrará centenas de produtos em português.

Alguns pontos a considerar:

Uma das desvantagens deste negócio é que alguns produtos com direitos de revenda (principalmente ebooks com estratégias de marketing) ficam desatualizados com o passar do tempo. A internet muda a cada segundo e uma estratégia que funciona bem hoje, estará ultrapassada dentro de alguns anos - depois de todos estarem fazendo uso dela. O resultado disso é que o produto pode ficar desvalorizado e aí você é forçado a baixar o preço, pois todos saberão de que o produto não oferece uma informação 100% atual.

Outra desvantagem é que haverá muita concorrência: se você compra um produto e vende pelo preço X, mais cedo ou tarde alguém venderá pela metade deste preço. Isto não é de todo o mal, pois se você realmente souber fazer um marketing eficaz continuará vendendo bem, mas chegará uma época em que você será praticamente forçado a vender mais barato e sua renda sofrerá um declínio.

Mais outra desvantagem é que um produto com direitos de revenda é um produto sobre o qual você não tem nenhum controle (não pode mudar o conteúdo, nem atualizar, nem melhorar). Sendo assim, você não poderá atualizá-lo, oferecer uma garantia de satisfação total e será muito difícil diferenciar-se da concorrência.

Mas e então, como ganhar dinheiro vendendo produtos como direitos de revenda?

Comprar produtos com direito de revenda e depois revendê-los pode ser uma boa opção para iniciar um negócio mas, você deve considerar a hipótese de vender esses produtos e simultaneamente manter outras fontes de renda. Ao mesmo tempo em que revende esses produtos, você pode participar de programas de afiliados e até mesmo (porquê não?) criar e vender seu próprio infoproduto.

Dica: Se você resolver iniciar neste negócio, pode lucrar bastante adquirindo um produto que está sendo lançado agora (e ainda está quente) e vender o máximo de cópias quanto for possível (antes que o produto se esfrie). Depois, quando o mercado já estiver saturado, você pode procurar outro produto - e ser um dos primeiros a revendê-lo.

Produtos com Direitos de Revenda:
Para encontrar maiores informações sobre
Produtos com Direito de Revenda [Clique Aqui](#).

Maneira # 3:

Criando e Vendendo seu Próprio Produto

Com a crescente popularidade da internet, nunca foi tão fácil para qualquer um ter seu próprio website, criar seus próprios produtos e vendê-los. Mas a pergunta é: qual o produto que você mesmo pode criar e vender?

Existem basicamente 2 tipos de produtos que você mesmo pode criar:

- 1) Infoprodutos (produtos de informação: e-books, apostilas, cursos, etc.)
- 2) Softwares (programas para PCs, scripts variados, etc.)

Como sabemos que para desenvolver um software por conta própria é preciso ter habilidades especiais - que a maioria das pessoas não têm - vamos nos concentrar na criação dos produtos de informação, também conhecidos como infoprodutos.

E porquê criar um infoproduto?

Porquê os infoprodutos não são apenas os produtos mais populares vendidos na internet, como também são os produtos mais fáceis e baratos de se produzir. A margem de lucros de quase 100% faz dos infoprodutos o meio perfeito para qualquer um que deseje entrar seriamente no Internet Home Based Business (trabalho em casa baseado no uso da internet como meio de promoção).

Uma vez que você tenha criado um infoproduto, pode vender milhares cópias e conseguir uma renda passiva por anos e anos. O trabalho que você realizou uma única vez, será recompensado milhares de vezes.

Ao contrário de um produto tradicional, com os infoprodutos você não tem despesas com estoques, despesas com frete, despesas com matéria-prima, despesas com funcionários, aluguel do ponto e etc. E você só entrega o produto depois de receber o dinheiro. Desta forma você tem uma grande vantagem sobre outros tipos de negócios: com infoprodutos você nunca perde.

Plano Básico Para Criar e Vender Seu Próprio Infoproduto

1. Desenvolva uma boa idéia para seu Infoproduto

Escolha um tópico no qual você tenha afinidade e obtenha o máximo de informações à respeito. Pode ser um tópico no qual você tenha um grande conhecimento ou um tópico no qual seja possível realizar facilmente suas pesquisas. Manuais que ensinam a fazer algo específico e apontam soluções para problemas típicos são os mais vendidos na internet (algo do tipo "como fazer...").

Por melhor que seja sua idéia, tenha certeza de que ela se apresenta sedutora e atrativa suficiente para despertar interesse.

No meu programa Renda Automática você encontrará explicações detalhadas de como descobrir um nicho de mercado explosivo, criar um produto de alta demanda e ganhar uma alta margem de lucro sem enfrentar concorrentes.

2. Escreva

Você não precisa ser um escritor para escrever. Jorge Amado e Machado de Assis foram escritores. Eu não sou um escritor. Sou um redator! E você também é! Tenho certeza de que você já fez muitas redações desde os tempos de escola até hoje.

Algumas dicas para escrever fluentemente:

- Inicialmente, não se preocupe com a gramática. Você poderá fazer uma revisão mais tarde. Apenas expresse suas idéias.
- Use parágrafos curtos. Cada parágrafo deve concluir um conceito ou idéia.
- Quanto mais complexa a idéia, mais simples devem ser os termos usados para explicá-la.
- Quando terminar seu manuscrito, aí sim faça uma revisão e cheque a gramática.
- Mostre seu manuscrito à amigos ou familiares e colha opiniões sinceras sobre o que pode ser melhorado.

3. Compile seu manuscrito

Para transformar seu texto puro em um ebook, você precisará de um software compilador que criará um ebook HTML. Um ebook HTML é simplesmente um ebook feito a partir de arquivos HTML, tal qual os arquivos de uma página web. Desta forma o ebook torna-se um infoproduto no qual é fácil navegar e ler as

informações.

Para criar um ebook HTML, geralmente é preparado um arquivo para cada capítulo, como por exemplo: capitulo1.html, capitulo2.html, capitulo3.html, capitulo4.html, etc, como se fossem páginas web. Para transformar todos esses arquivos em um ebook fácil de ser distribuído, é usado um software chamado "Compilador de Ebooks HTML". Ele transformará todos esses arquivos em um único arquivo, ou seja, um ebook. Esse ebook então será um arquivo auto-executável (que não precisa de outro programa para abrir).

É possível criar um Ebook HTML até mesmo sem saber nada de HTML. Se você usar um programa como o Word para escrever um ebook, basta usar o recurso "Salvar como" e escolher salvar como tipo "HTML" ao invés de salvar como "DOC".

Há centenas de compiladores que podem transformar seus textos em um ebook HTML. Particularmente, recomendo o compilador Ebook Gold. Para maiores informações sobre o Ebook Gold, por favor, visite o site abaixo:

<http://www.EBookGold.com>

Se você preferir, poderá criar um ebook no formato PDF. O PDF é um tipo de arquivo que necessita de um programa gratuito chamado Adobe Reader para ser lido. Um ebook em PDF pode ser escrito no formato DOC (Word ou similar) e depois exportado para o formato PDF. A vantagem sobre o formato DOC é que um ebook PDF não pode ser modificado facilmente. Por essa razão tornou-se um dos formatos mais usados para publicar ebooks.

Este formato é ideal para quem deseja publicar em ebook com grande número de páginas. Isto porquê seria muito exaustivo salvar um arquivo HTML para cada capítulo do ebook.

Para criar um ebook PDF você precisará de um compilador que exporte para este formato. Segue abaixo alguns compiladores PDF gratuitos:

Free PDF Convert

<http://www.freepdfconvert.com/>

PDF995

<http://www.pdf995.com>

4. Crie seu próprio website

Para melhor vender seu infoproduto eu recomendo que você tenha um site com domínio ".com" e hospedado num servidor de qualidade.

Você pode adquirir um domínio no site abaixo:

<http://www.nomer.com>

E então hospedar seu website em um destes provedores:

No Brasil:

<http://www.locamais.com>

Ou no exterior:

<http://www.hostgator.com>

5. Crie sua página de venda ou mini-site

Seu site deve ter uma página específica para vender seu produto de informação. Ela deve conter todas as informações sobre seu produto, benefícios, garantias, como adquirir, formas de pagamento, etc.

Mas o fato do visitante conhecer seu produto não é a garantia de que ele irá comprar. No programa Renda Automática eu não apenas explico detalhadamente como criar um mini-site que deixa sua oferta irresistível, como também descrevo uma incrível técnica que aumenta em 300% ou mais o número de vendas do seu site, transformando internautas indecisos em compradores entusiasmados.

6. Promova seu Infoproduto

Este é um dos passos mais importantes. É impossível vender algo na internet sem um bom plano de marketing. Você deve usar as melhores ferramentas disponíveis na web para tornar seu produto conhecido: email marketing, marketing viral, autoresponders, ezines, newsletters, otimização e cadastro em sites de busca, etc. Em um ambiente com mais de 20 milhões de sites em português (grande parte deles desconhecidos) você deve aprender a usar as ferramentas de marketing necessárias para se destacar ou seu produto será apenas mais um dentre os milhares de desconhecidos.

É importante observar que nenhuma estratégia de marketing usada com sucesso no passado pode garantir que seu produto seja promovido com sucesso hoje. No programa Renda Automática - constantemente atualizado - você conhecerá as estratégias que funcionam hoje.

7. Automatize seu Marketing

Você quer iniciar um negócio na internet para trabalhar menos, certo? Então automatize seu marketing usando um serviço de autoresponder. Autoresponders são serviços que enviam mensagens automáticas (previamente escritas por você) para os visitantes do seu site que pedem mais informações sobre seus produtos, ou assinam sua newsletter.

Conheça alguns serviços de autoresponders:

<http://www.GetResponse.com>

<http://www.boletimonline.net>

<http://www.freeautobot.com> (GRÁTIS)

Obs.: No programa [Renda Automática](#) eu ensinarei você a usar o "email marketing automático" dos autoresponders para multiplicar suas vendas dia após dia sem o menor esforço da sua parte.

Notas Finais:

Com as possibilidades de divulgação e marketing que só a internet possui, nunca foi tão fácil para qualquer pessoa criar seus próprios produtos de informação e vendê-los. Qualquer um pode conseguir altos lucros simplesmente vendendo informação.

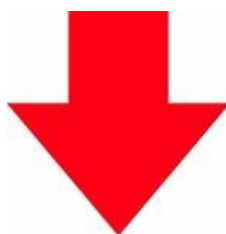
A internet é praticamente baseada nisto: INFORMAÇÃO. Internautas que têm o sério desejo de aprender algo, irão procurar na internet as informações que desejam. E eu posso apostar que eles pagarão por estas informações.

Existem milhares de pessoas comuns (como eu e você) ao redor do mundo fazendo fortunas com seus próprios infoprodutos. Se você quer ser bem-sucedido como elas, siga a mesma receita de sucesso.

Boa Sorte e Grande Sucesso!

Rogério Job

P.S. Se você quer descobrir os segredos de como criar uma Fonte de Renda Automática na Internet, passe **IMEDIATAMENTE** para a próxima página!



"REVELADA: A Fórmula Secreta Para Transformar Seu Computador Em Uma Máquina de Ganhar Dinheiro Online!"

Descubra como iniciar um negócio automático, que **gera dinheiro 24hs por dia . . .** mesmo enquanto você está dormindo, ou com o computador desligado!

Descubra Hoje Mesmo:

- Como milhares de pessoas estão fazendo fortunas frente ao computador, no conforto de suas casas!
- Descubra porquê o mercado de informações é o mais fácil e lucrativo e porquê vai ganhar bastante dinheiro!
- Conheça as 6 Maneiras de criar um seu próprio produto de informação sem escrever uma única palavra!
- Descubra como fazer para que seu website trabalhe 100% no piloto-automático, vendendo e entregando seu produto 24hs por dia, sem envolvimento nenhum da sua parte!
- E muito, muito, muito mais...

[Clique Aqui e Descubra Tudo Isso](#)
[HOJE MESMO!](#)